



FUNKELNDE WINTERNÄCHTE, EINE MONDFINSTERNIS UND DAS SIEBENGESTIRN

Das neue Jahr inszeniert sich am Firmament sogleich mit einem eindrucksvollen Funkeln – ein glitzernder Sternschnuppen-Schauer verzaubert den Nachthimmel ab Mitte Januar mit bezaubernden Lichtern.

Die prachtvollen Winter-Sternbilder erstrahlen in hellen Leuchtpunkten am Himmelszelt und fast alle Planeten tummeln sich gleichzeitig für uns sichtbar dort oben. Selbst der Mond macht im Januar von sich reden – durch den ihn überziehenden geheimnisvollen grauen Schleier erleben wir mit der zur Hälfte im Dunklen verborgenen Erde ein faszinierendes Spektakel der Halbschatten-Mondfinsternis!

Ein imposanter Stier stürmt über den Januarhimmel- der sich visuell schwer zu verbergen vermag- haben Sie dieses typische und faszinierende Winter-Sternbild einmal erfasst, so werden Sie es jederzeit wiedererkennen. Sieben hell-funkelnde Sterne- eingehüllt in einen zarten Nebel. Im Laufe der Nächte ziehen mehrere Sternbilder der Nordhalbkugel über den Himmel hinweg.

Lassen Sie sich von diesem wunderschönen Schauspiel inspirieren, ins neue Jahrzehnt entführen und runden Sie diese winterlichen Ereignisse am Firmament mit irdischen Highlights für Ihr Unternehmen ab– durch herausragende Persönlichkeiten und Nachwuchstalente, die Sie und Ihr Team als Kollegen bereichern könnten.

Wenn einer unserer „Sterne“ Ihre Neugier weckt, stellen wir Ihnen gerne das gesamte Profil vor, um Sie die exzellente Persönlichkeit dahinter entdecken zu lassen!

Das Schlüssel-Schloss-Prinzip für Stars und Sternchen

Quelle:
<https://www.br.de/sternenhimmel/index.html>
<https://www.br.de/sternenhimmel/sterne-sternbilder-sternenhimmel-100.html>

---VERTRIEB---

PHARMABERATER

 34 Jahre

 Promotion / Biologie

 zielstrebig, souverän,
dynamisch,
charismatisch

 Memmingen,
Kempten, Leutkirch

- Promovierter Biologe mit Schwerpunkt in der Neuro- und Ökotoxikologie
- Authentische und einprägsame Persönlichkeit
- 2,5 Jahre Expertise im pharmazeutischen Außendienst bei Fachärzten in den Indikationen Diabetes und Pulmologie
- Erste Berührungspunkte in der Indikation Onkologie im Studium sowie aus Forschungstätigkeiten
- Ausgeprägter Entwicklungswunsch in Richtung Medical Science Liaison Management



- Langjährige Erfahrung und belastbares Netzwerk im Orphan Diseases Bereich
- Starkes know-how in der Mitgestaltung herausfordernden Produktlaunches in der Ophthalmologie
- profunde Fachkenntnisse in der Neurologie, Ophthalmologie und Dermatologie
- zielorientierte erfahrene Netzwerkerin mit Leidenschaft und Pioniergeist
- ambitioniert für anspruchsvolles Key Account Management im Specialty Care Sektor

KEY ACCOUNT
MANAGERIN

 40 Jahre

 gepr.
Pharmareferentin

 ehrgeizig, agil, tolles
Kundenmanagement,
beziehungsstark

 Leipzig, Dresden,
Halle, Chemnitz

---MANAGEMENT---

REGIONAL SALES
MANAGER

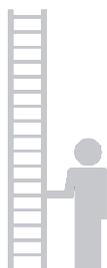
 54 Jahre

 gepr.
Pharmareferentin

 fachkompetent,
strategisch,
führungsstark,
professionell

 Berlin, Dresden,
Leipzig, Rostock

- Zehnjährige Expertise in der Onkologie
- Versiert in der Umsetzung von Produktlaunches bei Urologen und Neurologen sowie im Projektmanagement
- Über zwei Jahre Erfahrung in einer Führungsposition im Bereich Marketing und Sales
- Vollständiger Aufbau eines Marketingteams
- Fachliche Schwerpunkte in den Indikationen Urologie, Dermatologie und ZNS
- Interessiert an einer weiterführenden, verantwortungsvollen Führungsposition



- Versiert in der Führung und qualifizierten Weiterentwicklung von Mitarbeitern im Allgemein- und Fachaußendienst
- Ausgeprägt strategisch und motivationsstarker Verkaufsleiter mit hoher Leistungsbereitschaft
- neunjährige Führungserfahrung, unter anderem sieben Jahre in der Indikation Diabetes
- solide Launcherfahrung im Umfeld von Global Playern
- Wunsch nach einer weiterführenden Position gerne auch mit Trainerfunktion innerhalb der Regionalleitung

REGIONALER
VERKAUFSLEITER

 40 Jahre

 gepr. BTA

 strategisch,
dynamisch,
erfolgshungrig, mit klaren
Werten

 Frankfurt, Darmstadt,
Düsseldorf, Dortmund

SALES MANAGER
MEDICAL

 39 Jahre

 Diplom /
Betriebswirtschaftslehre

 eloquent,
verhandlungsstark,
transparent, operativ
überzeugend

 Gesamtdeutschland

- *Über 10 Jahre nachweislich erfolgreiche Tätigkeit im Vertrieb in der Medizintechnik*
- *Versiert in Vertragsverhandlungen mit (Klinik-) Apothekern, Pharmaherstellern, Logistik-, Medizintechnik- und Biotechnologieunternehmen*
- *Weitreichende Expertise in der fachlichen Anleitung von Mitarbeitern sowie erste Erfahrung in der disziplinarischen Führung*
- *Verantwortlich für den gelungenen Neuaufbau des Vertriebsbereiches*
- *Wechselmotiviert für eine herausfordernde Führungsaufgabe im Key Account Management*

Das Schlüssel-Schloss Prinzip für Stars und Sternchen



Diese und viele weitere Leistungsträger befinden sich in unserem Kandidatenportfolio. Kommen Sie gerne auf uns zu und tauschen Sie sich mit unseren Beratern darüber aus, wie wir Sie gezielt bei der Auswahl der für Sie passenden Kandidaten unterstützen können!

NiK Personalberatung e.K.

Fon 0731 15900 – 0

Fax 0731 15900 – 15

nik@nik-personal.de

www.nik-personal.de